



### SABER + CONOCIMIENTO + AHORA

Si le hubiera preguntado a la gente qué querían, habrían dicho caballos más rápidos.

Henry Ford

El mundo cambió y de pronto se hizo más evidente que la capacidad de adaptación definirá quienes perdurarán en el tiempo. Para adaptarnos, es necesario estar informados y actualizados. El conocimiento frente a estos nuevos desafíos es indispensable. Hoy más que nunca estar un paso adelante es crucial.

Por eso te presentamos **KNow by Seminarium**, una plataforma única en donde podrás encontrar programas de educación ejecutiva especialmente elaborados para ofrecer contenidos de aplicación inmediata y de gran relevancia para tu organización.

Cada uno de los cursos en **KNow** están diseñados para ser 100% prácticos, condición indispensable en un año tremendamente complejo en donde todas las empresas nos vimos en la necesidad de reinventarnos en tiempo record para superar la coyuntura que nos toca vivir.

Informes@seminarium.pe www.seminarium.pe

Edición

# Gestión de Equipos en la Virtualidad

- → Juan Pablo Sanguinetti
- → María Andrea Bonecco

inicio 30.11.20

iSi siempre fue un reto gestionar equipos, hoy lo es aún más!

Discutiremos acerca de la nueva forma de gestionar equipos de trabajo virtuales hoy en día. Revisaremos buenas prácticas, pautas a seguir y el surgimiento de nuevos acuerdos y rituales para una gestión exitosa.



100% práctico



100% online









Sesión de

## Docentes



**Juan Pablo** Sanguinetti

Country Manager, Whalecom Perú

Psicólogo, consultor, coach y conferencista. Experto en gestión de relaciones personales en el ámbito laboral y de procesos de gestión del cambio. Ha sido director nacional de Capacitación de la Secretaría de la Pequeña y Mediana Empresa de la Presidencia de la Nación (Argentina). Es consultor regional BID, BIRF y PNUD. Asimismo, es docente del MBA de la Universidad Torcuato Di Tella y de la maestría en Gestión del Talento de Espol (Ecuador).

Licenciada en Psicología (Univ. Nacional de Mar del Plata) y HR Executive Program (Univ. Torcuato Di Tella). Certificada como Trainer y Pratitioner, es Coach Internacional certificada por la ICC. Formada en Orientación Vocacional y Ocupacional (Univ. CAECE) y en Psicoterapias Psicoanalíticas.

Coordinadora Regional de RH y HR Representative para Sudamérica en Delphi Automotive Systems. Desde el 2010 trabaja como Consultora Senior en procesos de gestión del desempeño y del desarrollo, y realiza tutorías en proyectos de capacitación y liderazgo de programas de Mentonring.



María Andrea Bonecco

Senior Consultant, Whalecom

#### Invorción\*

11176131011	
	PRECIO + IGV
Precio Regular	S/ <b>2,550.00</b>
Corporativo (a partir de 3 inscritos)	S/ <b>2,040.00</b>

\* Valor de inscripción por persona. Precios expresados en Soles incluyen el IGV.

#### NOTAS

- El curso se abrirá con un mínimo de 20 alumnos inscritos.
- · Aforo máximo de 25 alumnos.
- Se debe asistir a las 4 sesiones para obtener el Certificado Digital de Participación.





III Edición

# Gerencia de Ventas Aplicada

→ Pedro José de Zavala

inicio 09.12.20

Ahora más que nunca las empresas necesitan vender y lograr que sus equipos comerciales sean más efectivos y eficientes.

Para lograrlo necesitamos revisar los cinco elementos de la gestión de ventas, en un programa 100% práctico, que les aportarán ideas que pueden ser aplicadas para tener resultados inmediatos.











Sesión de Q&A

Docente



Pedro José de Zavala

Ejecutivo, Consultor y Catedrático Ejecutivo, consultor y catedrático con más de 20 años de experiencia. Actualmente es Director Comercial de La Calera, empresa líder en la producción y comercialización de huevos en el Perú.

Ha sido CEO de Circus Grey, la principal agencia de publicidad del mercado y Managing Director de Havas Media. Trabajó durante más de 15 años como Gerente Central de Comercialización del Grupo el Comercio, donde participó en el lanzamiento de sus activos digitales como Aptitus, Neo Auto y productos como Trome y Publimetro.

#### Inversión\*

	PRECIO + IGV
Precio Regular	S/ <b>1,550.00</b>
Corporativo (a partir de 3 inscritos)	S/ <b>1,240.00</b>

\* Valor de inscripción por persona. Precios expresados en Soles incluyen el IGV.

#### NOTAS

- El curso se abrirá con un mínimo de 15 alumnos inscritos.
- Aforo máximo de 40 alumnos.
- Se debe asistir a las 6 sesiones para obtener el Certificado Digital de Participación.





# People Analytics

→ Luis María Cravino → Cecilia Bastide

inicio 09.12.20

> Las herramientas de People Analytics son las que están redefiniendo el camino en la gestión de recursos humanos. Estos mecanismos, más conocidos como las herramientas del futuro, son las que marcarán el paso en la siguiente generación de profesionales y gestores del talento, pues permiten traducir la data organizacional en acciones que generen valor para el negocio.











100% online 100% práctico

6 horas de capacitación

en vivo

Sesión de Q&A

### Docentes



Luis María Cravino

Co-fundador y Presidente, AO Consulting

Licenciado en Relaciones Industriales y Doctor en Sociología del Trabajo (UADE). Director de la Diplomatura en Desarrollo Organizacional, Director de la Diplomatura en People Analytics (ITBA) y Director de la Maestría en Dirección y Gestión de RRHH (UBP). Profesor titular en UADE, ITBA y UBP. Profesor invitado en Universidades de Bolivia y Perú. Autor de los libros "Un Trabajo Feliz", "Medir lo Importante", "Metáforas del Desempeño", entre otros.

Licenciada en Relaciones del Trabajo (UBA), Posgrado en Sociología del Trabajo (UADE) y Posgrado en Gestión de Coaching Organizacional (USAL). Certificada en diagnóstico organizacional, consultoría de procesos, diseño e implementación de metodologías de relevamiento organizacional cuali y cuantitativas, y diseño de encuestas y evaluaciones multinivel en el Centro de Formación de LAWW. Desarrolló proyectos de consultoría para PNUD-ONU y es docente en ITBA.



Cecilia **Bastide** 

Co-fundadora y Directora Ejecutiva, AO Consulting

### Inversión\*

	PRECIO + IGV
Precio Regular	S/ <b>850.00</b>
Corporativo (a partir de 3 inscritos)	S/ <b>680.00</b>

\* Valor de inscripción por persona. Precios expresados en Soles incluyen el IGV.

#### NOTAS

- El curso se abrirá con un mínimo de 15 alumnos inscritos.
- Aforo máximo de 40 alumnos.
- Se debe asistir a las 3 sesiones para obtener el Certificado Digital de Participación.



